



## **Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Bebra in Teilzeit (20Std.)**



Nutzen Sie die Chance, Ihre hervorragenden Fähigkeiten im Vertriebsinnendienst unter Beweis zu stellen! Ist effektive Kommunikation Ihre Stärke, gehen Sie in Verhandlungen gekonnt und abschlussicher vor und haben Sie Freude daran, sich stetig neuen Herausforderungen zu stellen? Dann sind Sie die Person, die wir suchen!

Ergreifen Sie diese wunderbare Gelegenheit, als Teilzeitkraft in unserem leidenschaftlichen Innenvertriebsteam Fuß zu fassen. Verfolgen Sie mit uns Ihre Karriereziele und bewerben Sie sich noch heute! Wir sind gespannt darauf, Sie kennenzulernen und gemeinsam unsere Vertriebs Erfolge weiter auszubauen!

## **Werden Sie Teil unseres Teams und machen Sie Wellen im Markt der Wasseranalytik!**

Seit 2011 unterstützt die DIWA Gruppe Hausverwalter und Immobilieneigentümer kompetent bei der rechtskonformen Abwicklung aller geforderten Einzelleistungen der Trinkwasserverordnung (TrinkwV). Zu ihren Dienstleistungen zählen die vollständige Koordination und Überwachung aller notwendigen Aufgaben wie Objektbegehungen, Organisation von Probenahmen und analytischen Untersuchungen sowie die Einleitung erforderlicher Sofortmaßnahmen und Dekontaminationsprozesse, einschließlich Gefährdungs- und Risikoanalysen. Bundesweit betreut sie über 15.000 Wohn- und Gewerbeimmobilien, wobei sie stets für die Einhaltung der gesetzlichen Vorgaben sorgt.

## Ihre Aufgaben

- Unterstützung des Verkaufsteams bei administrativen Tätigkeiten
- Vorbereitung und Nachbereitung von Kundenterminen
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten und Aufträgen
- Pflege von Kundenstammdaten und Verkaufsstatistiken
- Beantwortung von Kundenanfragen per Telefon und E-Mail
- Koordination von Terminen und Planung von Meetings
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen, um ein nahtloses Kundenerlebnis zu gewährleisten
- Mitwirkung bei der Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen

## Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung im Verkauf oder in einer ähnlichen Funktion
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Selbstständige Arbeitsweise und proaktives Handeln
- Organisationstalent und Multitasking-Fähigkeit
- Kenntnisse in CRM-Systemen und die Bereitschaft, diese konsequent für die Vertriebsarbeit zu nutzen
- Beantwortung von Kundenanfragen per Telefon und E-Mail
- Koordination von Terminen und Planung von Meetings
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen, um ein nahtloses Kundenerlebnis zu gewährleisten
- Teamspirit und Teilnahmebereitschaft an konstruktiven Vertriebsbesprechungen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit PC (MS Office)

## Was wir bieten:

- Eine herausfordernde und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem wachstumsorientierten Unternehmen
- Eine intensive Einarbeitung in unsere Dienstleistungen und Vertriebsmethodik
- Fortlaufende Schulung in Verkaufstechniken und branchenrelevantem Wissen
- Offene Unternehmenskultur
- Realistische KPIs und ein attraktives Vergütungssystem

- Wertvolle Weiterentwicklungsmöglichkeiten innerhalb des Unternehmens
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld, in dem Ihre Ideen und Initiativen geschätzt werden
- Profitieren Sie von unserer Kooperation mit EGYM Wellpass
- Noch mehr Benefits: Neben Ihrer Altersvorsorge, Exklusivem Zugang zu Best Secret Online & Stores, können Sie in über 600 Shops vergünstigt einkaufen
- Firmenfeiern und Teamevents
- Unbändiger Teamgeist

### **Ist das Wasser Ihr Element?**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung ausschließlich per E-Mail (inkl. Lebenslauf und Anschreiben) unter der Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen sowie dem Codewort **Vertriebsinnendienst** im Betreff an: [bewerbungen@diwa-gruppe.de](mailto:bewerbungen@diwa-gruppe.de)

DIWA Institut für Wasseranalytik GmbH  
Sebastian-Tiefenthaler-Straße 14  
83101 Rohrdorf

Telefon: 0 80 31/58 164 0  
E-Mail: [bewerbungen@diwa-gruppe.de](mailto:bewerbungen@diwa-gruppe.de)